Monter une opération commerciale

Votre opération séduction clients

1.0
heure(s)

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Identifier les bonnes pratiques d'une animation commerciale
- Connaître les règles de merchandising
- Savoir analyser les résultats pour apporter des actions correctives

PÉDAGOGIE & ÉVALUATION

Leçons à suivre à votre rythme : vidéos pédagogiques, infographies et quiz variés.
1 exercice opérationnel
1 quiz amont + 1 quiz final d'évaluation : module validé si résultat du quiz supérieur à 80%.

PROGRAMME

- Préparer une opération commerciale
- Les bases du merchandising
- Le parcours client
- L'organisation de l'offre
- Implanter le rayon
- La signalétique
- Le suivi de l'opération commerciale
- Analyser une opération commerciale

MODALITÉS D'ACCÈS

'- Formation accessible dans les 72 heures depuis son smartphone (iPhone ou Android) ou depuis un ordinateur ou une tablette.
- Durée d'accès : 1 mois
- Assistance technique : help@readyfortakeoff.fr

ACCESSIBILITÉ AUX PSH

Notre référent Handicap, Nicolas FOURNIER, se tient à votre disposition pour étudier les meilleures modalités d'accès à la formation.
nicolas@readyfortakeoff.fr ; 06.47.75.76.05.

Lien politique PSH

PREREQUIS

Avoir un appareil numérique connecté à internet (smartphone, tablette, ordinateur)

TARIF

Voir la grille tarifaire

Nous contacter :
contact@readyfortakeoff.fr
06.47.75.76.05

www.readyfortakeoff.fr

Cette formation :
Répond aux attentes : N/A
Est recommandée : N/A

READY FOR TAKE-OFF - TOUS DROITS RÉSERVÉS - REF : RFTO-ML- 005
DATE MISE À JOUR : 29/11/2022