

CATALOGUE DE FORMATIONS SUR ÉTAGÈRE

Décembre 2024



www.readyfortakeoff.fr

Qualiopi 
processus certifié

 **RÉPUBLIQUE FRANÇAISE**

La certification qualité a été délivrée au
titre de la catégorie d'action suivante :
Action de formation

DES FORMATIONS POUR TOUS LES GOÛTS !

MANAGEMENT

- Découvrir les fondamentaux du management
- Adapter son style de management
- Découvrir les fondamentaux de la gestion de projet
- Recruter un nouveau collaborateur
- Intégrer un nouveau collaborateur
- Mener un entretien d'appréciation / professionnel
- Manager en période de crise et d'incertitude
- Mener une réunion efficace
- Manager une équipe à distance
- Manager le stress de ses collaborateurs
- Développer la culture du feedback
- Réussir sa prise de poste de manager de proximité
- Manager la diversité
- Manager une équipe hybride
- Découvrir les fondamentaux du droit du travail pour manager
- Découvrir les fondamentaux de la gestion de conflits

PÉDAGOGIE

- Animer une formation présentielle
- Apprendre & mémoriser plus facilement
- Concevoir une formation mobile learning
- Concevoir des supports de présentation percutants
- Animer efficacement à distance

GESTION- COMPTABILITE

- Comprendre la comptabilité générale
- Comprendre la finance 1
- Comprendre la finance 2
- Défendre ses marges

COMPÉTENCES TRANSVERSALES

- Gérer son temps et ses priorités
- Prendre la parole en public
- Découvrir les bonnes pratiques du télétravail
- Découvrir les bonnes pratiques de la cybersécurité
- Se sensibiliser au RGPD
- Gérer son stress
- Gagner en bien-être au travail
- Prévenir les Troubles Musculosquelettiques
- Apprendre à filmer avec un smartphone
- Lutter contre la corruption
- Prévenir et faire face au harcèlement
- Communiquer avec la méthode DISC
- Préparer sa retraite
- Rester zen au volant
- Gagner en bien-être au travail
- Devenir un tuteur bienveillant
- Réduire son empreinte numérique
- Booster sa créativité
- Améliorer sa visibilité sur LinkedIn
- Booster son intelligence émotionnelle

VENTE - RELATION CLIENT

- Accueillir les clients en face à face et au téléphone
- Accueillir un client étranger
- Comprendre l'impact du digital dans le commerce
- Défendre ses marges
- Gérer les réclamations clients
- Gérer un client agressif
- Maîtriser les étapes de la vente
- Monter une opération commerciale
- Réussir sa relance de devis par téléphone
- Découvrir les fibres textiles
- Gérer économiquement un point de vente

Pour plus de détails, voir les fiches pédagogiques en cliquant ici...



Comment reconnaître une formation Ready ?

Un parcours de 10 capsules de 5 à 7 minutes



Un quiz aval : Pour évaluer ses connaissances du sujet

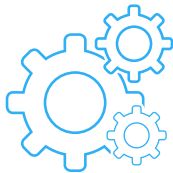


Des vidéos : Pour visualiser une notion précise, pour réfléchir ou faire rire :)

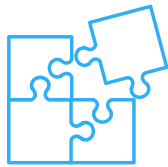
Des infographies : Pour illustrer un concept ou résumer un chapitre



Des sons : Pour écouter une notion longue ou une histoire



Des exercices opérationnels : Pour mettre en pratique une méthode



Des jeux : Pour créer l'engagement, apporter une notion ou vérifier qu'une notion est comprise



Un quiz final : Pour évaluer les connaissances acquises pendant la formation

Are you Ready ?



Contactez-nous !

contact@readyfortakeoff.fr

06.47.75.76.05